

Workshop “Ik wil Effectiever Verkopen”

Welkom 2020!

Budgetten en commerciële doelstellingen op het gebied van omzet én rendement zijn bepaald. De “commerciële tellers” staan op 1 januari gewoon weer op nul. Aan jou de taak om gestelde doelen te realiseren of te overtreffen op de momenten van de waarheid. Zonder doel geen actie en zonder actie geen resultaat. Kortom; kom in actie!

Stel;

- ✓ Jij wilt in 2020 meer rendement uit je verkoopinspanningen halen?
- ✓ Jij wilt met méér zelfvertrouwen én overtuiging verkoopgesprekken aangaan?

Dan zit er maar 1 ding op; Schrijf je nu in voor deze unieke en praktische workshop!

Waarom?

Laten we eerlijk zijn, de meeste mensen hebben een hekel aan het uitvoeren van (telefonische) acquisitie. En effectief verkopen is wel een belangrijke voorwaarde van succesvol ondernemerschap. Een spagaat van jewelste! Gelukkig kun je door het volgen van de juiste stappen en de juiste persoonlijke drive, jouw resultaten enorm verbeteren. Dat ga je in deze praktische workshop leren.

Voor wie?

De workshop is gericht op MKB ondernemers die al een aantal jaren ervaring hebben met het voeren van verkoopgesprekken of ondernemers die accountmanagers/verkopers moeten aansturen. En die het daarnaast leuk vinden om met andere ondernemers te werken aan hun persoonlijke vaardigheden.

Concrete resultaten van de workshop:

- Je krijgt praktische handvaten om het verkoopproces beter te organiseren.
- Je leert praktische vaardigheden die je direct in kunt zetten.
- Je kent het belang van persoonlijk functioneren voor succesvol verkopen.
- Je hebt inzicht in de laatste wetenschappelijke inzichten om jezelf te ontwikkelen (vanuit positieve psychologie en neurowetenschap)
- Je hebt een aantal andere gelijkgestemde ambitieuze ondernemers ontmoet.

Praktische zaken:

- De workshop is op vrijdag 31 januari van 9.00 uur tot 13.00 uur.
- De workshop duurt tot 12 uur en we sluiten af met een gezamenlijke lunch.
- Locatie, de sfeervolle rijks monumentale stolpboerderij Blommenhof in Westwoud.
- De investering voor deze workshop is € 75,- excl. btw.

Kom maar op!

Inschrijven kan door een mail te sturen

aan wijnand@salesgroei.nl of marcel@blijerondernemen.nl o.v.v. workshop Ik wil effectiever verkopen!

Durf jij het aan? En ben je net als veel andere ondernemers ook op zoek naar een leuke manier om je persoonlijke vaardigheden te ontwikkelen? Zorg dan dat jij er bij bent op 31 januari in de ochtend en je kunt 's middags al aan de slag met alles wat je die ochtend hebt gezien, gehoord en opgeschreven!



Wijnand Beemster (06-104 1062)

www.salesgroei.nl



Marcel Koomen (06-53970610)

www.blijerondernemen.nl